证券代码：000973　　证券简称：佛塑科技

佛山佛塑科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-03

投资者关系活动类别	□特定对象调研　□分析师会议 □媒体采访　□业绩说明会 □新闻发布会　□路演活动 □现场参观 ☑其他（线上会议交流）
参与单位名称及人员姓名	中金公司、华泰证券、中信建投、国信证券、长城证券、华创证券、广发证券、国泰海通证券、招商证券、爱建证券、浙商证券、长江证券、国联民生证券、国金证券、西部证券、建信养老金、华夏基金、广发基金、华泰柏瑞基金、华富基金、中欧基金、盘京投资
时间	2026 年 5 月 11 日（星期一）下午 15:30 至 16:30
地点	佛塑科技总部会议室
上市公司接待人员姓名	1.副总裁、董事会秘书何水秀 2.财务总监张镜和 3.董事会办公室主任张畅 4.证券事务代表、董事会办公室副主任陆励
投资者关系活动主要内容介绍	公司就参与人员提出的问题进行了沟通交流，主要问题如下： **一、锂电池隔膜行业发展趋势及供需判断？** **答：**据行业公开信息显示，锂电池隔膜行业自 2024 年下半年逐步趋稳，供需结构趋于合理，2025 年下半年起呈现回升状态。受益于动力电池、储能领域的高速增长，未来隔膜行业的需求情况整体向好。产品工艺结构方面，湿法隔膜能够提升锂电池的能量密度以及倍率性能，符合当前锂电池行业发展方向，湿法隔膜已成为行业主导产品。 **二、超薄高强锂电池隔膜的发展前景如何？壁垒有哪些？金力新能源在超薄高强隔膜领域具备哪些核心优势？**

	答：从行业未来产品主流技术来看，超薄高强隔膜是未来锂电池隔膜的主要发展方向，一是超薄化有助于节约空间，减轻重量，提升能量密度；二是高强度的抗穿刺、抗拉伸、安全性更好，符合电池技术追求高能量密度和安全性的核心需求。 超薄高强隔膜的壁垒主要体现在四个方面：一是技术上要解决薄度和强度的矛盾；二是设备要求高，企业需掌握对设备功能升级改造的自主能力；三是设备与工艺深度融合；四是客户验证周期长，门槛高。 金力新能源在超薄高强隔膜研发和布局较早，产线设备性能先进、稳定性好，具有独特的研发技术和生产优势，通过对进口设备进行功能升级改造、提升拉伸机和萃取设备的设计精度、形成设备与工艺深度融合的专有技术体系，解决了超高分子量加工效率低、成本高的难题，在超薄高强隔膜细分市场中占有主导性市场份额。除此之外，金力新能源凭借先进的技术水平、优秀的品质管控能力和稳定的产品供应，在行业内获得了广泛的市场认可度，与宁德时代、比亚迪、国轩高科、亿纬锂能、瑞浦兰钧等国内知名锂电池厂商建立了稳定的业务合作关系。 **三、2026 年第一季度，公司和新增锂电池隔膜业务的利润情况？** 答：自 2026 年 2 月起，公司将金力新能源纳入合并报表范围，锂电池隔膜业务纳入公司主营业务，形成以锂电池隔膜、光学薄膜、双向拉伸薄膜、渗析防护材料和塑编阻隔材料为框架的产业布局。 2026 年一季度，公司实现利润总额同比增加 55,604.82 万元，净利润同比增加 52,652.55 万元，归属于上市公司股东的净利润同比增加 53,658.08 万元，一是收购金力新能源公司（以下简称本次收购）支付的合并对价低于金力新能源可辨认净资产公允价值份额的差额计入当期损益，该收益属于非经常性损益，无对应现金流入，不具备可持续性；二是锂电池隔膜业务形成新的增长点，带动公司主营业务利润提升；三是本次收购为非同一控制下企业合并，购买日存货、固定资产及无形资产等资产公允价值高于账面价值部分，需在合并报表层面进行成本结转、计提折旧与摊销，对合并净利润产生影响。

	金力新能源 2025 年度实现归母净利润 4.4 亿元，过渡期（2025 年 1 月 1 日至 2026 年 1 月 31 日）实现归母净利润 5.6 亿元，保持良好的经营态势。 **四、公司与金力新能源的整合融合情况？** 答：公司积极推进与金力新能源整合融合相关工作，在保持金力新能源现有内部组织机构、经营管理团队相对独立稳定的基础上，通过董事会、管理层实现对金力新能源在重大战略布局、经营决策、人事任免等方面的决策与管理；将金力新能源锂电池隔膜业务发展规划纳入公司“十五五”战略规划，统筹公司与金力新能源之间的资源配置与共享，利用公司平台、资金等优势支持金力新能源经营发展；完善治理与内控制度，夯实规范自律的制度基础，提升治理水平；优化金力新能源资金结构，协调授信用信，降低综合融资成本；推进数字化融合工作，协同提升数字化管理水平；将金力新能源纳入公司安全环保工作体系，落实安全环保管理与常态化监管机制；统一品牌体系，提升企业品牌形象，增强市场合力。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 5 月 11 日